# PENGARUH PERSEPSI KONSUMEN DAN KUALITAS PRODUK TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN SEPATU COMPASS (STUDI KASUS PADA MAHASISWA FAKULTAS EKONOMI UNISKA)

Muhammad Faisal<sup>1</sup>, Aida Vitria<sup>2</sup>, Ervica Zamilah<sup>2</sup>

<sup>1</sup>Manajemen, 61201, FEKON, UNISKA, 19311127
<sup>2</sup>Manajemen, 61201, FEKON, UNISKA, 1123126801
<sup>3</sup>Manajemen, 61201, FEKON, UNISKA, 1130077601
E-mail: mhmmdpaisal48@gmail.com

#### ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk menguji: (1) Pengaruh persepsi konsumen terhadap keputusan pembelian sepatu compass. (2) Pengaruh kualitas produk terhadap keputusan pembelian sepatu compass. (3) Persepsi konsumen dan kualitas produk secara simultan mempengaruhi keputusan pembelian pada sepatu compass. Rancangan penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif dan penelitian survey. Populasi pada penelitian ini adalah mahasiswa aktif Fakutas Ekonomi UNISKA dengan sampel 97 mahasiswa. Sampel diambil dengan menggunakan rumus solvin. Sumber data diperoleh dari data primer dengan penyebaran kuesioner dan data sekunder dari studi keperpustakaan serta observasi. Data yang diperoleh akan dianalisis melalui analisis deskriptif, uji validitas, uji asumsi klasik, uji analisis regresi linier berganda dan pengujian hipotesis yang meliputi uji keofisien determinasi (R2), uji F dan uji t dengan menggunakan SPSS versi 26. Hasil penelitian menunjukkan bahwa: (1) persepsi konsumen berpengaruh negative signifikan terhadap variabel keputusan pembelian, melalui hasil uji t nilai koefisien variabel persepsi konsumen sebesar 1,306 dan signifikansi 0,196 (2) kualitas produk berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian dengan hasil uji t nilai koefisien 11,206 dan signifikansi 0,000 (3) persepsi konsumen dan kualitas produk secara simultan berpengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian melalui uji F dengan nilai koefisien 164.925 dan probabilitas 0,000.

# Kata Kunci : Persepsi, Kualitas, Pembelian, Compass

## REFERENSI

### Buku:

Arfah, Yeni. (2022). Keputusan Pembelian Produk. PT Inovasi Pratama Internasional

Budi, Putu Vhisnu Dharma Santika., & Yasa, Ni Nyoman Kerti. (2023). Kualitas Produk, Kepuasan Pelanggan, dan Niat Beli Ulang. Cetakan Pertama. Cilacap: Media Pustaka Indo

Darma, Budi. (2021). Statistika Penelitian Menggunakan SPSS (Uji Validitas, Uji Reliabilitas, Regresi Liniear Sederhana, Regresu Liniear Berganda, Uji t, Uji F, R2). Jakarta: Gramedia

Dwiastuti, Rini., Shinta, Agustina., & Isaskar, Riyanti. (2012). Ilmu Perilaku Konsumen. Cetakan Pertama : UB Press

Bunyamin. (2021). Manajemen Pemasaran. Cetakan I. Malang: CV. Literasi Nusantara Abadi

Chandra, Teddy., & Priyono. (2023). Statistika Deskriptif. Cetakan I. Malang: CV. Literasi Nusantara Abadi

Kotler, P., & Amstrong. (2012). Manajemen Pemasaran. Jakarta: PT Indeks Kelompok Gramedia.

Nasution, Atika Aini., & Sutejo, Bambang. (2022). Manajemen Pemasaran. IKAPI : PT Inovasi Pertama Internasional

Putri, Budi Rahayu Tanama. (2017). Manajemen Pemasaran. Fakultas Peternakan Universitas Udayana

Rifkhan. (2023). Pedoman Metodologi Penelitian Data Panel dan Kusioner. Indramayu: Penerbit Adab

Siyoto, Sandu. (2015). Dasar Metodologi Penelitian. Cetakan I. Literasi Media Publishing

Sunyoto, Danang. (2012). Konsep Dasar Pemasaran dan Perilaku Konsumen. Cetakan ke I. Yogyakarta: CAPS

Sugiyono. (2012). Metode penelitian Kuanitatif Kualitatif dan R&D. Bandung: Alfabeta

Sugiyono. (2015). Metode Penelitian Kuantitatif Kualitatif dan R&D. Bandung: Alfabeta

Tjiptono, F. (2012). Manajemen Jasa. Yogyakarta: ANDI

## Jurnal:

- Anwar, Ifu., & Satrio, Budhi. (2015). Pengaruh Harga dan Kualitas Produk Terhadap Keputusan Pembelian. Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Indonesia (STIESIA) Surabaya. Jurnal Ilmu dan Riset Manajemen. (4), 12
- Maulana, Muhamad Fajar,. & Nawangsih., Sulistyan, Riza Bahtiar. (2019). Pengaruh Persepsi Konsumen dan Motivasi Konsumen Terhadap Keputusan Pembelian Kartu Perdana IM3. Sekolah Tinggi Ilmu Ekonomi Widya Gama Lumajang. Jurnal Ilmu Manajemen. (2), 1
- Shiratna, Aldina., & Afiatun, Pipit. (2017). Pengaruh Persepsi Konsumen dan Motivasi Konsumen Terhadap Keputusan Pembelian Produk Kain Rajut (Studi Kasus Pada CV. Sinar Agubg). Universitas Komputer Indonesia. Jurnal Riset Bisnis dan Manajemen. (7), 1
- Sardanto, Rino., & Ratnanto, Sigit. (2016). Pengaruh Persepsi Konsumen Terhadap Keputusan Pada Angkringan Kota Kediri. Universitas Nusantara PGRI Kediri. Jurnal Benefit. (3), 1
- Supriyadi., Wiyani, Wahyu., & Ginanjar Indra K.N. (2017). Pengaruh Kualitas Produk dan Brand Image Terhadap Keputusan Pembelian. Universitas Merdeka Malang. Jurnal Bisnis dan Manajemen. (4), 1